

Seminar

Marketing und Verkauf für Führungskräfte

Semindauer	1 Tag
Datum und Zeit	Mittwoch, 28. Oktober 2020, 09:00 Uhr - 16:30 Uhr
Seminarort	Schweiz, Region Rotkreuz ZG, Seminarhotel
Seminarpreis	CHF 790.00 abzüglich Restart-Bonus CHF 400.00 = CHF 390.00 pro Person, inkl. Lunch, Pausengetränke und Seminarunterlagen
Anmeldung	Bis spätestens 30. September 2020 per Telefon, SMS, E-Mail oder Anmeldeformular. Ihre Anmeldung wird schriftlich bestätigt.

Teilnehmerkreis

- Entscheidungsträger, Führungskräfte und Mitarbeitende aus Unternehmen, Verwaltungen und Organisationen
- Selbständigerwerbende und Privatpersonen, welche ihre Marketing- und Verkaufskompetenz in kurzer Zeit aktualisieren wollen

Lernziele

Nach diesem Seminar verstehen Sie Marketing und Verkauf als wichtige Unternehmensfunktion. Sie können den Marketing-Mix anwenden, mit Kunden professionell umgehen, Verkaufsgespräche kompetent führen und Verkaufsabschlüsse erfolgreich realisieren.

Seminarinhalte

- **Marketing und Verkauf als wichtige Unternehmensfunktion**
- **Marketing Mix: Die 7 P's**
- **Was bedeutet „Customer First“**
- **Kunden gewinnen, Kunden pflegen, Kunden zurückgewinnen**
- **Wie führt man ein gutes Kundengespräch**
- **Der Verkaufsabschluss**

Arbeitsweise

Reaktivierung vorhandener Kenntnisse und Erfahrungen, Vermittlung und Vertiefung der Seminarinhalte durch Kurzpräsentationen, Gruppengespräche, Rollenspiele und Übungen.

Zertifikat

Nach dem Besuch des Seminars erhalten Sie ein Zertifikat mit Bestätigung Ihrer aktiven Teilnahme am Seminar „Marketing und Verkauf für Führungskräfte“ mit den oben aufgeführten Seminarinhalten.

Seminarleitung, Auskunft und Anmeldung

Rudolf Tobler

Unternehmensberatung und Schulung · CH-6405 Immensee bei Küssnacht am Rigi · Schweiz

Mobil +41 (0)79 644 03 83 · Tel. +41 (0)41 530 37 64

E-Mail: rudolf.tobler@toblerpartners.ch · Internet: www.toblerpartners.ch