

## Seminar

# Marketing und Verkauf für Führungskräfte

<b>Seminardauer</b>	1 Tag
<b>Datum und Zeit</b>	<b>Mittwoch, 26. Oktober 2022, 09:00 Uhr - 16:30 Uhr</b>
<b>Seminarort</b>	Schweiz, Region Rotkreuz ZG, Seminarhotel
<b>Seminarpreis</b>	Spezialpreis zum Restart: <b>CHF 490.00</b> pro Person inkl. Mittags-Lunch, Pausengetränke und Seminarunterlagen
<b>Anmeldung</b>	Bis spätestens Freitag, 16. September 2022 per Telefon, SMS, E-Mail oder Anmeldeformular. Ihre Anmeldung wird schriftlich bestätigt.

### Teilnehmerkreis

- Führungskräfte und Mitarbeitende aus Unternehmen, Verwaltungen und Organisationen
- Selbständigerwerbende und Privatpersonen, welche ihre Marketing- und Verkaufskompetenz in kurzer Zeit aktualisieren wollen

### Lernziele

Nach diesem Seminar verstehen Sie Marketing und Verkauf als wichtige Unternehmensfunktion. Sie können den Marketing-Mix anwenden, mit Kunden professionell umgehen, Verkaufsgespräche kompetent führen und Verkaufsabschlüsse erfolgreich realisieren.

### Seminarinhalte

- **Marketing und Verkauf als wichtige Unternehmensfunktion**
- **Marketing Mix: Die 7 P's**
- **Was bedeutet „Customer First“**
- **Kunden gewinnen, Kunden pflegen, Kunden zurückgewinnen**
- **Wie führt man ein gutes Kundengespräch**
- **Der Verkaufsabschluss**

### Arbeitsweise

Reaktivierung vorhandener Kenntnisse und Erfahrungen, Vermittlung und Vertiefung der Seminarinhalte durch Kurzpräsentationen, Gruppengespräche, Rollenspiele und Übungen.

### Zertifikat

Nach dem Besuch des Seminars erhalten Sie ein Zertifikat mit Bestätigung Ihrer aktiven Teilnahme am Seminar „Marketing und Verkauf für Führungskräfte“ mit den oben aufgeführten Seminarinhalten.

### Durchführung des Seminars

Die Durchführung des Seminars erfolgt ab mindestens vier Teilnehmenden. Bei Überbelegung werden die Anmeldungen in der Reihenfolge des Eingangs berücksichtigt. Melden sich zu wenig Interessierte an, kann das Seminar auf einen späteren Zeitpunkt verschoben oder gegen Rückerstattung des Seminarpreises abgesagt werden.

### Seminarleitung, Auskunft und Anmeldung

Rudolf Tobler

Unternehmensberatung und Schulung · CH-6405 Immensee bei Küsnacht am Rigi · Schweiz

Mobil +41 (0)79 644 03 83 · Tel. +41 (0)41 530 37 64

E-Mail: [rudolf.tobler@toblerpartners.ch](mailto:rudolf.tobler@toblerpartners.ch) · Internet: [www.toblerpartners.ch](http://www.toblerpartners.ch)