

Wirtschaftskompetenz 2019

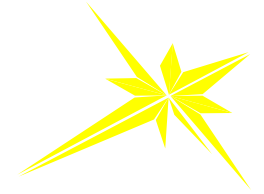
Rudolf Tobler

Unternehmensberatung und Schulung

Was ist Wirtschaftskompetenz?

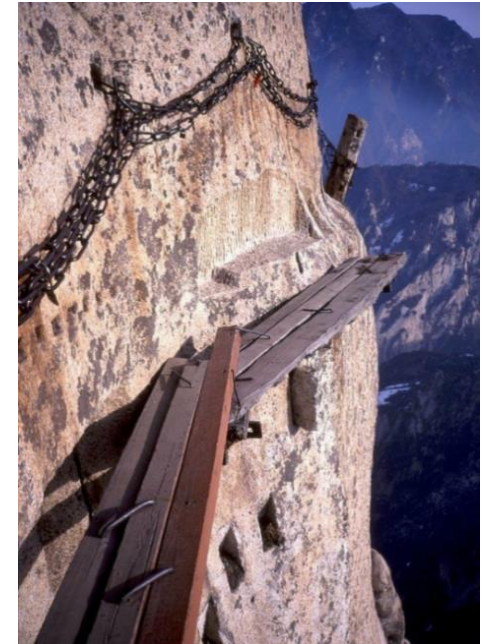
- **Volkswirtschaft**
- **Betriebswirtschaft**
- **Unternehmen**
- **Betrieb, Organisation**
- **Strategie, Struktur**
- **Kultur**
- **Produkt, Angebot**
- **Kunden, Nachfrage**
- **Management, Führung**
- **Mitarbeiter, Team**
- **Human Resources**
- **Projekte, Business Plan**
- **Marketing, Verkauf**
- **Markt**
- **Investition**
- **Finanzen**

Rudolf Tobler

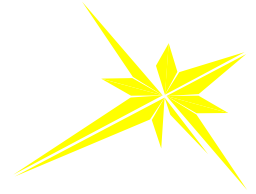


Rudolf Tobler
Unternehmensberatung und Schulung
Tieftalweg 53
CH-6405 Immensee bei Küsnacht am Rigi
Switzerland

- **Gründungsjahr: 1991**
- **Einzelfirma, eingetragen im Handelsregister Kanton Schwyz**
- **Mitglied ZGP Zürcher Gesellschaft für Personalmanagement**



Tätigkeitsschwerpunkte



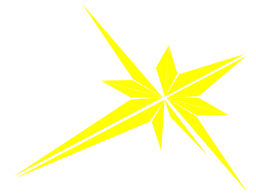
- **Marketing und Verkauf**
- **Organisation und Personal**
- **Finanzen und Controlling**
- **Management und Führung**



Spezialitäten

- **Das Führungsgespräch**
- **Ergebnisorientierte Führung und Zusammenarbeit**
- **Seminar Betriebswirtschaft Basics**
- **Seminare mit international anerkanntem Zertifikat für Wirtschaftskompetenz**

ToblerPartners



Netzwerk

Netzwerk selbständiger Einzelpersonen, Beratungsfirmen und Bildungsinstitutionen

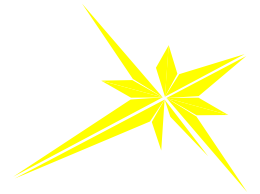
Tätigkeit

Tätigkeitsschwerpunkte sind Unternehmensberatung und Schulung auf den Gebieten Management, Führung und Betriebswirtschaft

Büros und Schulungsräume

Dezentral bei den wichtigen Wirtschaftszentren der deutschsprachigen Schweiz

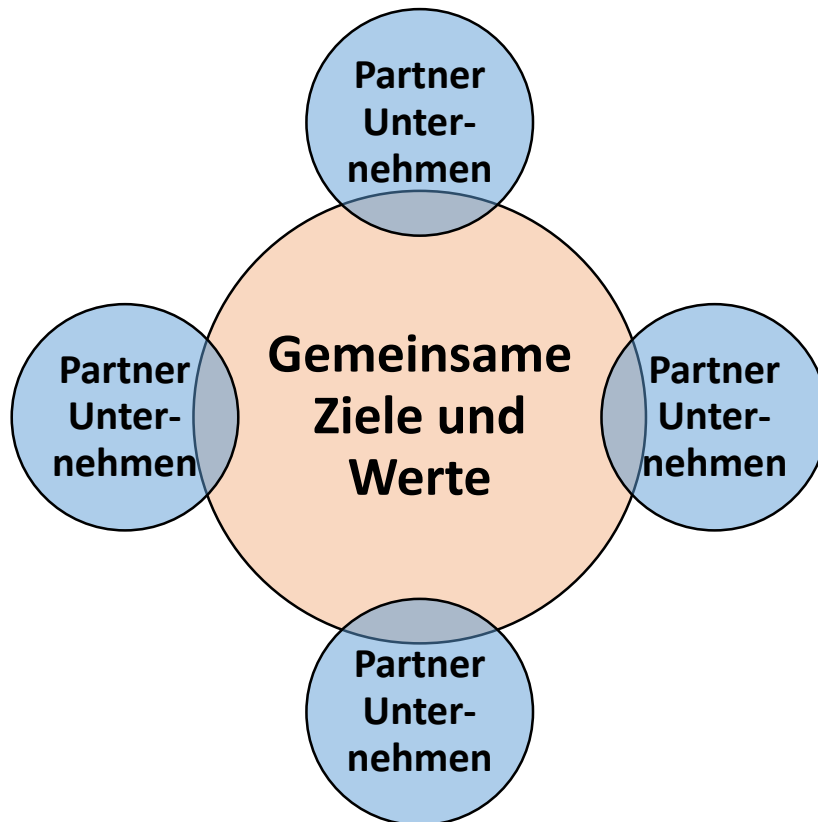
Kooperationspartner



- **Sfb Bildungszentrum, Höhere Fachschule, Dietikon**
- **Swissmem Academy, Winterthur**
- **Steca Consulting AG, Wattwil**
- **Easy Business Training GmbH, Wien**
- **EBC*L International GmbH, Wien**

Vision

Partnerschaftliches Netzwerk



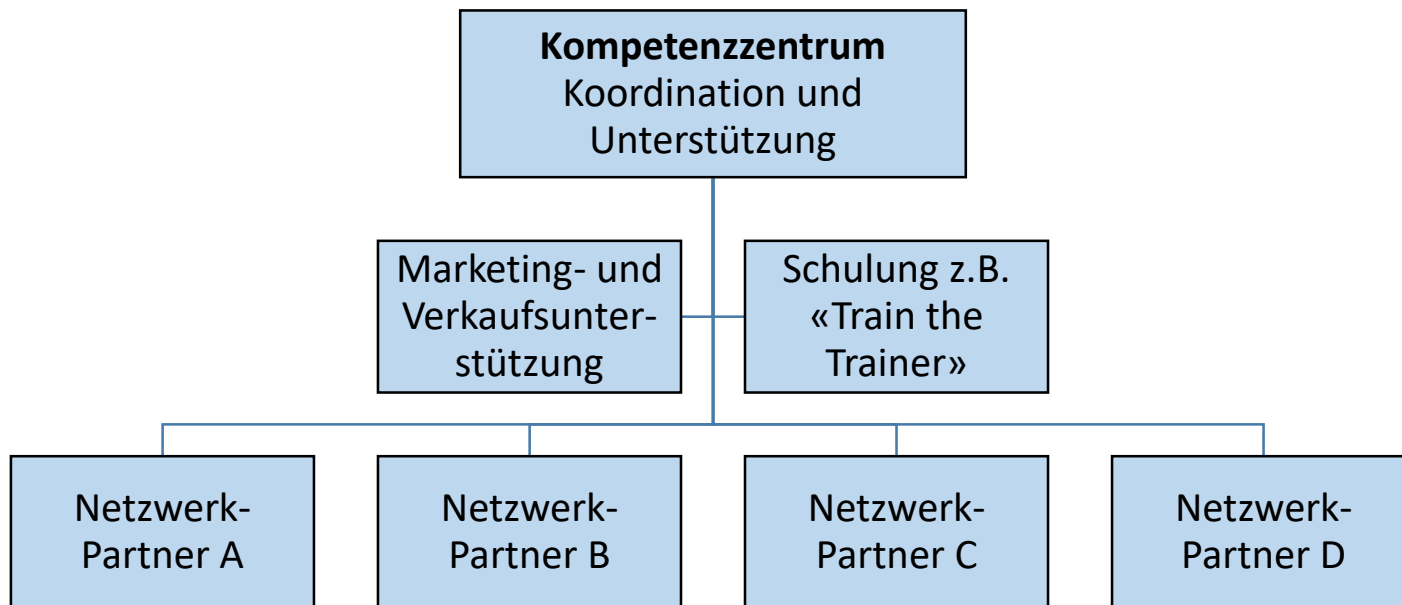
a)
**Vom Einzelkämpfer
zum
Partnerschaftlichen
Netzwerk**

b)
**Vom Hierarchie-
Denken zum
Partnerschaftlichen
Netzwerk**

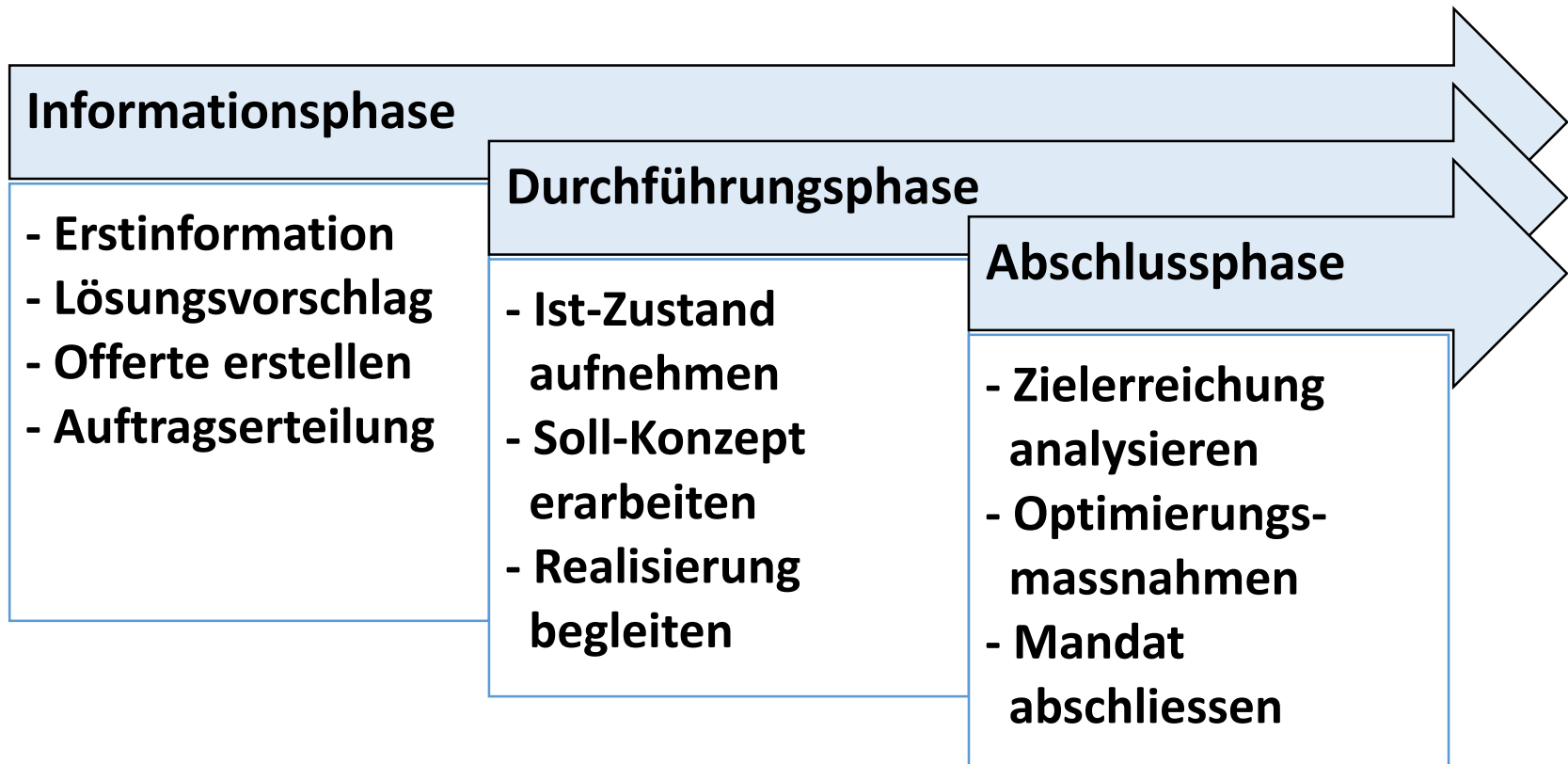
Wirtschaftskompetenz 2019

Partnerschaftliche Netzwerkorganisation

Gemeinsame Ziele und Werte



Ablauf eines Beratungsmandates

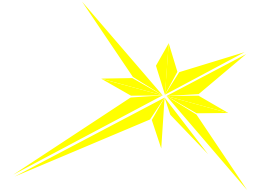


Überblick Seminarangebote

- **Wirtschaftskompetenz Basics**
Dauer: 1 Tag - Preis pro Person: CHF 790.-
- **Das Führungsgespräch**
Dauer: ½ Tag - Preis pro Person: CHF 290.-
- **Marketing und Verkauf**
Dauer: 1 Tag - Preis pro Person: CHF 790.-
- **Ergebnisorientierte Führung und Zusammenarbeit**
Dauer: 1 Tag - Preis pro Person: CHF 790.-
- **Wirtschaftskompetenz für Nicht-Betriebswirte**
Dauer: 3 x 1 Tag - Preis pro Person: CHF 1'980.-
- **Wirtschaftskompetenz mit internationalem Zertifikat**
1 Modul à 3x1 Tag, 2 Module à je 4x1 Tag, Total 11 Seminartage



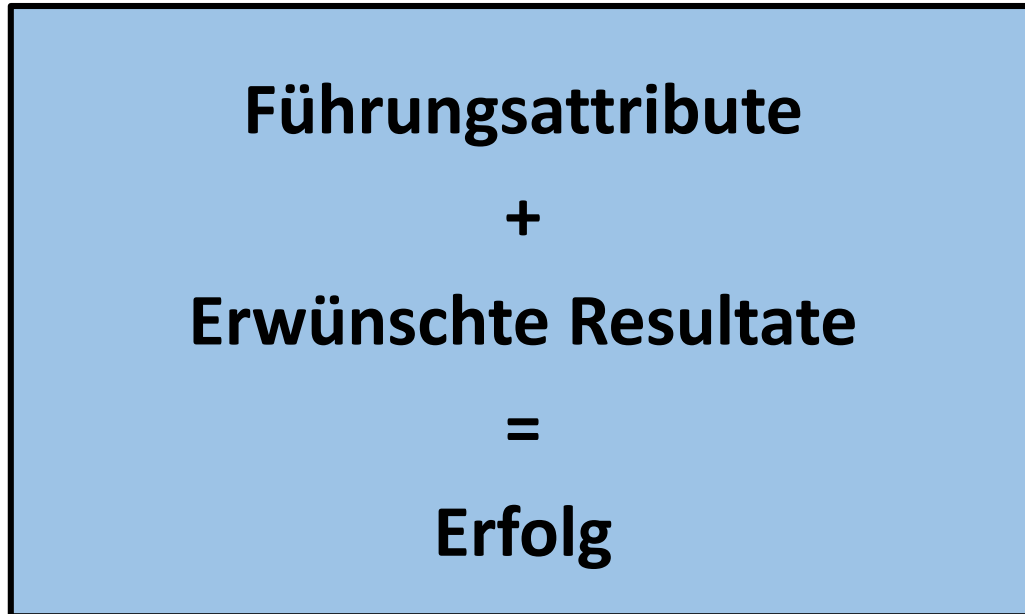
Betriebswirtschaft Basics



- **Was ist Betriebswirtschaft**
- **Unternehmensziele, Unternehmung, Umwelt**
- **Strategie, Struktur, Kultur**
- **Unternehmensfunktionen, Bereiche, Prozesse**
- **Interessens- und Anspruchsgruppen**
- **Marketing, Human Resources, Finanzen**
- **Unternehmens- und Mitarbeiterführung**

Dauer: 1 Tag

Ergebnisorientierte Führung und Zusammenarbeit

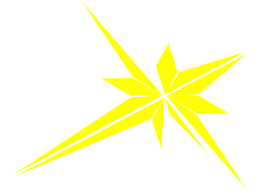


Quelle:

Results-Based Leadership

Dave Ulrich, Jack Zenger, Norm Smallwood

Das Führungsgespräch



Im Fokus steht die Führungsperson

- **Selbstbild**
- **Fremdbild**
- **Optimierungsmassnahmen**



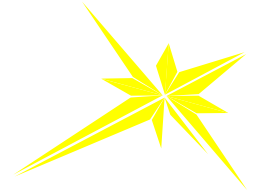
Ablauf

- **Vorbereitung mit Moderator**
- **Moderierte Durchführung zusammen mit der Führungskraft und dem ganzen Team**
- **Nachbearbeitung**

Dauer

½ Tag Vorbereitung, ½ Tag Durchführung, ½ Tag Nachbearbeitung

Das Mitarbeitergespräch



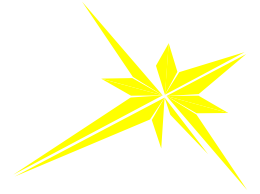
Im Fokus steht die/der Mitarbeitende:

- **Das Anerkennungsgespräch**
- **Das Kritikgespräch**
- **Das Beurteilungsgespräch**
- **Das Unterweisungsgespräch**
- **Das Delegationsgespräch**



Teilnehmer: Chef und Mitarbeiter

Marketing und Verkauf

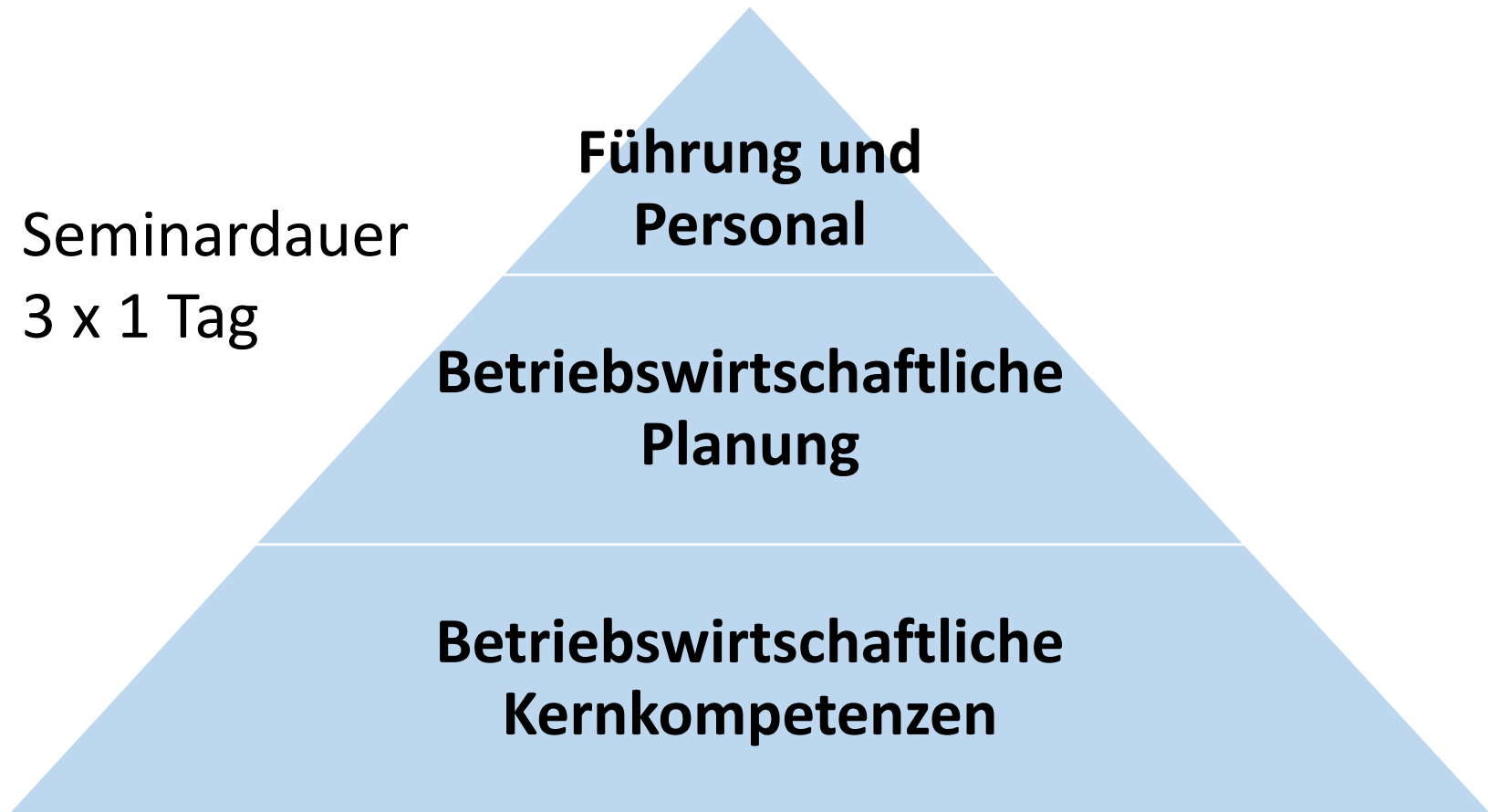


- Die vier „P“
- Die 3 „R“
- Customer First
- Das Verkaufsgespräch



Seminardauer: 1 Tag

Wirtschaftskompetenz für Nicht-Betriebswirte



Wirtschaftskompetenz mit internationalem Zertifikat

Modul C

Führung: Unternehmen, Team, usw.

Modul B

Planung: Projekte, Businessplan, usw.

Modul A

Betriebswirtschaftliche Grundkompetenzen

Seminardauer:

Modul A 3x1 Tag – Modul B 4x1 Tag – Modul C 4x1 Tag

Total 11 Seminartage

Beratungsangebote (Beispiele)

- **Strategie, Struktur und Kultur: Ist - Soll - Massnahmen**
- **Analyse und Entwicklung der Unternehmens- und Führungskultur**
- **Konzeption und Moderation von Führungs-Feedbackgesprächen**
- **Organisations-, Stellen- und Stellenbesetzungsanalysen**
- **Rekrutierung, Beurteilung und Entwicklung von Mitarbeitenden**
- **Wie führt man ein gutes Mitarbeitergespräch; Verkaufsgespräch; Fördergespräch; Kandidatengespräch, usw.**
- **Projekte planen, umsetzen und begleiten: Businessplan**

Mögliche Themen für Beratungs- und Seminarangebote

- **Strategie und Unternehmensführung**
- **VR und Corporate Governance**
- **Finanzen und Controlling**
- **HR Management**
- **Marketing und Verkauf**
- **Projektmanagement, IT und Produktion**
- **Führung, Coaching und Change**
- **Kommunikation und Verhandlung**
- **Rhetorik und Auftritt**
- **Persönlichkeitsentwicklung und Selbstmanagement**
- **Frauen in der Führung**

ToblerPartners

**Wir freuen
uns auf Sie!**

